#1 VERGÜTUNG

Du profitierst auch bei unserer Soforthilfe-Lösung von einer attraktiven Vergütung – Abschluss- und Bestandspflegeprovision!

#2 INNOVATIONS-STÄRKE

Du vertreibst DIE zukunftsweisende Rechtsschutz-Lösung mit Soforthilfe, die es im Geschäftskunden-Segment bis dato nicht gab.

#3 EINZIGARTIGKEIT

Diese besondere Rückwärtsdeckung existiert im Mitbewerberumfeld so nur bei der ARAG.

ARAG

#4 CROSS SELLING POTENZIAL

Du triffst auf eine hohe Bereitschaft für den Abschluss weiterer Versicherungsprodukte.

#5 ABSCHLUSS-QUOTE

Du steigerst deine Abschlüsse durch ein wegweisendes Soforthilfe-Konzept mit hochrelevanten Leistungen – wie zum Beispiel dem Firmenvertrags-Rechtsschutz.

Gewerbe-Rechtsschutz

10 gute Gründe

Weshalb du den neuen ARAG Gewerbe-Rechtsschutz unbedingt verkaufen solltest!

#6 NEUKUNDEN-POTENZIAL

Du erweiterst deine Zielgruppe signifikant: Jedes Jahr gibt es in Deutschland rund 500.000 Firmenneugründungen (Quelle: Statistisches Bundesamt).

#7 VERKAUFSCHANCE

50 % der deutschen Gewerbetreibenden sind unterversichert – eine gigantische Chance.

#8 HOCH-WERTIGKEIT

Du erfüllst die Erwartungen selbst anspruchsvoller Firmenkunden. Mit diesem Top-Produkt bist du auf Augenhöhe mit dem Entscheidungsträger deines Gewerbekunden.

#9 FLEXIBILITÄT

Dank der hohen Modularität unseres Rechtsschutzes kannst du deinen Firmenkunden eine auf ihr Unternehmen abgestimmte Absicherung anbieten.

#10 KUNDEN-BINDUNG

Die einzigartige Kostenübernahme eines bereits eingetretenen Versicherungsfalls schafft die Basis für hohe Treue und Kundenloyalität.